

NUEVA INTELIGENCIA LEGAL

Ponemos el foco en el papel de los *of counsel* como "manos derechas de las firmas"

IN-HOUSE ESPAÑA

Mientras Janssen busca la deseada vacuna contra el coronavirus, Iberian Lawyer entrevista a su responsable legal en Iberia, Victoria Fernández

DESCONEXIÓN DIGITAL

La "nueva normalidad" trae consigo nuevas normas. ¿Cómo manejamos el derecho a la desconexión digital? Rosa Zarza de Garrigues responde

PARTNER ABROAD

Estrenamos esta sección para dar a conocer a los socios responsables de oficinas de las firmas ibéricas en mercados estratégicos del extranjero

2019 EN CIFRAS: LOS DESPACHOS QUE MÁS FACTURAN EN ESPAÑA

A pesar del duro golpe que ha supuesto el COVID-19 para la economía en general, el cierre del ejercicio no ha sido tan negativo como podría pensarse para la mayoría de las grandes firmas en España. Algunas con un alto grado de especialización han salido reforzadas y otras permanecen inmunes.

YA NADA SERÁ IGUAL

por desiré vidal

Con Madrid en la fase I, la vuelta a la “nueva normalidad” es algo que ya se ha empezado a plantear en la mayoría de los despachos de abogados. Son muchas las firmas que aprovechan estos días de transición para redefinir o sentar las bases de lo que será, precisamente su nuevo *way of working*. Algunas, han visto las ventajas del teletrabajo, otras han reajustado sus procesos y recursos, pero todas ellas priman la seguridad. Los socios directores de algunos bufetes nos cuentan, en primera persona, las medidas que han previsto para la vuelta a la nueva realidad.

ECIJA



ALEJANDRO TOURIÑO

“Nuestro objetivo -dicen desde ECIJA- es garantizar que todos los profesionales trabajen de forma cómoda. La naturaleza de nuestra actividad y nuestra cultura digital nos permiten el teletrabajo, algo que estaba totalmente implementado y en uso sin límites desde hace años en ECIJA. Todos nuestros sistemas de información están en la nube y el formato de trabajo es 100% digital”.

Con vistas a planear la “vuelta”, desde ECIJA han preguntado a sus profesionales sus prioridades, acotando dos periodos: de aquí a diciembre 2020 (cuando el riesgo COVID es latente), y a partir de enero 2021 (cuando se prevé una disminución considerable del riesgo de contagio). “Los profesionales han manifestado su deseo de teletrabajar en un porcentaje considerable del tiempo, y nuestro objetivo es facilitárselo. Ya cuentan con todos los medios para ello, de manera que vamos a consolidar un formato de teletrabajo libre ya implementado en la firma”, apuntaba **Alejandro Touriño, socio director de ECIJA.**

Al momento de realizar este artículo, esta firma esperaba acometer “la vuelta” una vez concluido el estado de alarma. En este sentido, desde ECIJA afirmaban que seguirían aplicando todas las medidas de seguridad que aseguraran una vuelta con las máximas garantías (tanto en los profesionales como en las instalaciones). “En el ámbito nacional todas nuestras oficinas están coordinadas. A nivel internacional cada equipo está siguiendo las recomendaciones de las autoridades sanitarias de su país”, aseguraban.

2019

EN CIFRAS:

LOS DESPACHOS QUE MÁS FACTURAN EN ESPAÑA

RANKING POR FACTURACIÓN

N.	DESPACHO	FACTURACIÓN 2018 (MILLONES DE €)	FACTURACIÓN 2019 (MILLONES DE €)	% VARIACIÓN DE FACTURACIÓN
1	Garrigues	316,60	328,80	3,85%
2	Cuatrecasas	243,40	276,80	13,72%
3	Uría Menéndez	181,10	191,40	5,69%
4	PWC Tax & Legal	155,80	159,90	2,63%
5	EY Abogados	123,60	136,20	10,19%
6	Deloitte Legal	128,70	128,10	-0,47%
7	KPMG Abogados	101,90	110,80	8,73%
8	Ejaso ETL global	53,80	80,50	49,63%
9	Baker McKenzie	66,80	69,80	4,49%
10	Linklaters	66,50	67,80	1,95%
11	Clifford Chance	63,20	66,70	5,54%
12	Pérez Llorca	52,00	64,00	23,08%
13	Gómez Acebo & Pombo	54,10	62,00	14,60%
14	Allen & Overy	43,00	48,10	11,86%
15	Hogan Lovells	42,40	46,20	8,96%
16	ECIJA	34,20	39,03	14,12%
17	Herbert Smith Freehills	38,30	39,00	1,83%
18	DWF-RCD	34,30	37,10	8,16%
19	DLA Piper	30,00	29,80	-0,67%
20	Roca Junyent	27,10	28,60	5,54%
21	BDO Abogados y Asesores Tributarios	25,50	28,30	10,98%
22	Broseta	25,10	26,80	6,77%
23	CMS Albiñana & Suárez de Lezo	24,10	26,70	10,79%
24	Auren	25,10	26,60	5,98%
25	Ramón y Cajal Abogados	24,20	26,40	9,09%
26	Ashurst	27,70	26,30	-5,05%
27	Andersen Tax & Legal	21,50	25,00	16,28%
28	Ontier	23,10	22,90	-0,87%
29	Bufete Barrilero & Asociados	20,60	20,80	0,97%

España declara que: “En Clifford Chance hemos cerrado un muy buen ejercicio centrado en importantes operaciones en el sector Financiero, de la Energía, de las Infraestructuras o de las Telecomunicaciones por parte tanto de inversores financieros como industriales que operan o que tienen interés en el mercado español. Además, en múltiples ocasiones hemos asesorado directamente operaciones en LatAm o servido de puente en el asesoramiento en la región. Cabe destacar el reto que ha supuesto el último trimestre en términos de servicio a nuestros clientes, adaptándonos rápidamente a la nueva situación de estado de alarma derivado del Covid-19, como muestra de nuestra capacidad de atender a nuestros clientes digitalmente y en remoto y asesorándoles al mismo tiempo en el análisis del impacto de las diversas modificaciones normativas consecuencia de la situación, y constatar la

de facturación en 2018 a 62 en 2019, con un incremento del 14,60%. **Carlos Rueda**, socio director de GA_P comenta que “estamos muy satisfechos con un ejercicio en el que hemos tenido un crecimiento notable en facturación y en los principales indicadores de rentabilidad continuando con la tendencia ya marcada en los últimos años. Ha sido un crecimiento general en las diferentes áreas y oficinas apoyado en factores como el fortalecimiento del concepto de firma ibérica, la aproximación sectorial al negocio, la mejora de la eficiencia y el enfoque dirigido hacia la innovación”. Desde GA_P destacan el asesoramiento a todos los fondos de inversión (Syndicate of Funds - Senior Old Money) que aportan nueva financiación a Abengoa en su proceso de Refinanciación y

LOS DESPACHOS AVANZAN A BUEN RITMO CON LA VISTA PUESTA EN EL DESARROLLO DE NEGOCIO EN LATAM, LA APERTURA DE NUEVAS ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN Y SE ENFRENTAN A 2020, EN GENERAL, CON CAUTELA.

Reestructuración por el importe de 5.656 millones de euros.

SOSTENIBLES Y AL ALZA

Entre los despachos que siguen creciendo con paso firme se encuentra **ECIJA**, que ingresó 5 millones más en el último periodo (39 millones de euros en 2019 frente a los 34 obtenidos en 2018). Por otra parte, la firma facturó en 2019 15,6 millones en LatAm. **Hugo Écija**, fundador y presidente ejecutivo del bufete, declara al respecto que “Sin duda, 2019 ha sido un año que ha marcado un precedente en la firma. No solo nos hemos consolidado como la mayor firma española en Latinoamérica, sino que hemos construido un puente hacia Asia para nuestros clientes con la Joint Venture firmada con Grandall Law, la cuarta firma de China. Además de ello, hemos protagonizado una de las mayores fusiones en el mercado legal español con Jiménez de Parga Abogados, entre otras integraciones, que nos han llevado a reforzar

prácticas dentro de la firma como Corporate y M&A, Capital Riesgo, Fiscal, Laboral y Litigios”. En cuanto a las operaciones más destacadas, desde la firma apuntan, en España, la fusión entre Jiménez de Parga Abogados y ECIJA, protagonizando una de las mayores fusiones del sector en 2019, y en LatAm, la Integración de Chacón y Rodríguez en México, la cual llevó a ECIJA a consolidarse como la firma española con mayor presencia en Latinoamérica, con un total de 12 países con cobertura propia. También **DWF-RCD** subió un 8,16%, pasando de los 34,3 millones de euros, conseguidos el año anterior, a los 37,1 en 2019. La fusión de RCD y DWF empezó a dar sus frutos. **Adolf Rousaud** e **Ignasi Costas**, socios directores del despacho afirman que “2019 fue un año muy positivo para nosotros, en el que, además de mantener nuestra senda de crecimiento, nos reforzamos con la integración con DWF. Este nuevo capítulo en nuestra historia posibilita



CARLOS RUEDA



HUGO ÉCIJA