

## ASAMBLEA ANUAL DE LA IBA

# Las firmas de Latinoamérica, en busca de socios españoles

México, Perú... Los despachos latinoamericanos buscan el crecimiento al otro lado del Atlántico, ya sea integrándose en una firma internacional o liderando su propio salto a Madrid.

Sergio Saiz, Nueva York

Silvia y Hugo han quedado para desayunar en el lujoso hotel Setai, en Miami Beach (Florida). Es la primera vez que se ven en persona. Han hablado mucho en los últimos meses. Por teléfono, email, videoconferencias... Se reconocen inmediatamente. Se saludan y se sientan a la mesa, tras comprobar que nadie ha reparado en ellos. La discreción lo es todo cuando se negocia una *joint venture* entre dos despachos latinoamericanos que quieren dar el salto a Europa.

Encontrarse en ese lugar no fue una coincidencia ni la fecha se eligió al azar. La semana pasada, Miami Beach fue un hervidero de abogados. A solo diez minutos andando del Setai, en el Centro de Convenciones, tuvo lugar la asamblea anual de la International Bar Association (IBA), organización global que agrupa a la abogacía en todo el mundo.

Estados Unidos debería haber acogido esta cita en 2020, pero la pandemia obligó a posponer el evento hasta este año. El lugar escogido: Miami (Florida), donde se han encontrado alrededor de 5.000 abogados de los cinco continentes. Durante una semana, ha dado tiempo a hablar de casi todo, desde tecnología hasta salud mental, pasando por nuevas prácticas jurídicas



Cerca de 5.000 abogados de todo el mundo se dieron cita la semana pasada en la asamblea anual de la IBA, en el Centro de Convenciones de Miami Beach, en la imagen.

o tendencias fiscales en cada región. Incluso la guerra en Ucrania ha tenido hueco, con la intervención por vídeo en la sesión inaugural del presidente ucraniano Volodimir Zelenski.

La programación era de infarto, con decenas de conferencias, talleres y reuniones de comités celebrándose simultáneamente. En el centro, una gran sala preparada para hacer *networking*, en lo que se conocen como reuniones bilaterales. Entre 5.000 asistentes,

las matemáticas arrojan una cifra casi incalculable de millones de encuentros.

Y eso, solo en la parte oficial. Porque, mientras tanto, Hugo y Silvia esperan en el lujoso hotel, escondidos a la vista de todos, a un socio de un despacho español para terminar de pulir los detalles de un acuerdo de fusión. Si por algo ha destacado este año la asamblea de la IBA, es que pese a que el inglés es el idioma oficial, en esta edición se ha hablado más español que nunca en los pasillos y en

las reuniones paralelas alejadas del programa oficial.

No es casual. Miami es la piedra angular entre el puente jurídico que une Latinoamérica, Europa y Estados Unidos en español. Más que nunca, despachos de Perú, México o Brasil, entre otros muchos países de la región, han asistido a esta cita en busca de socios españoles con los que dar el salto al Viejo Continente.

No es un sitio para cerrar un acuerdo exprés, pero sí para hacer un *speed dating* y

sondear en cuestión de minutos, en persona y en un mismo lugar, a decenas de posibles candidatos. Las opciones están abiertas. Unos buscan simplemente alianzas para trabajar en exclusiva y referirse trabajo, pero también los hay más ambiciosos y aspiran a protagonizar una fusión.

La integración puede ser en cualquiera de los dos sentidos. Firmas latinoamericanas más pequeñas que coquetean con bufetes españoles grandes o medianos para convertirse en sus socios en la región, mientras que otras buscan *boutiques* ya asentadas en España para integrarlas en su estructura y desembarcar en Madrid con su propia marca.

Y, por supuesto, a título personal también hay quien ha aprovechado este encuentro para presentarse ante los grandes despachos del país, que siguen ampliando su presencia en Latinoamérica a través de sonados fichajes.

El interés de los bufetes españoles por aumentar su presencia al otro lado del Atlántico no es ningún secreto y compañeros de viaje no faltan; pero si hay una tendencia que cada vez está cogiendo más fuerza y que ha quedado patente en la última reunión de la IBA, es el gran interés de las firmas latinoamericanas por encontrar socios españoles para dar el salto a Europa.

## En la IBA se habla español

La asamblea anual de la International Bar Association (IBA) de 2022 se celebró la semana pasada en Miami Beach (Florida), donde acudieron cerca de 5.000 abogados de todo el mundo. Pese a la multiculturalidad, la cercanía manda, por lo que cerca del 20% de los asistentes procedía de bufetes norteamericanos. Muchos de Nueva York y Washington, pero la mayoría trabaja permanentemente en las oficinas de Miami. Pese a que desde España solo han acudido alrededor de un centenar de profesionales, el español ha sido el idioma extraoficial de la IBA 2022. Todo gracias a los países de habla hispana y su influencia en Miami. Por ejemplo, México envió un 40% más de abogados que España, que estuvo representada por conocidas firmas como Garrigues, Uría, Cuatrecasas, Ecija, Pérez-Llorca, RocaJunyent y Ontier, entre otros. Además, entre los diferentes ponentes españoles se encontraba, por ejemplo, Soledad Atienza, decana de IE Law School y copresidenta de la comisión sobre el futuro de los servicios legales de la IBA. Además, si todo va según lo previsto, la próxima presidenta de esta organismo internacional será una abogada española: Almudena Arpón de Mendivil, socia de GA\_P.

## FIRMAS PIONERAS QUE HAN DESEMBARCADO EN MADRID



Alfredo Bullard, fundador de BFE+.

### BFE+

El bufete peruano BFE+, con sede principal en Lima y especializado en resolución de conflictos, regulación y competencia en Latinoamérica, ha sido uno de los últimos en llegar, ya que aterrizó en Madrid hace poco más de un mes.



David Gutiérrez, socio de BLP.

### BLP

Hace cuatro años, BLP se convirtió en el primer despacho de Centroamérica en desembarcar en Madrid. Su sede central está en Costa Rica, aunque tiene oficinas en El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.



Ana Padial, socia de Arochi & Lindner.

### Arochi & Lindner

Hace poco más de una década, Arochi & Lindner se convirtió en el primer bufete latinoamericano que abrió una oficina propia en España, concretamente en Barcelona. En 2014, la firma mexicana apostó también por la capital española.



Nathaly Alvarez, codirectora de VCA Firm.

### VCA Firm

De origen venezolano, VCA Firm abrió las puertas de su oficina de Madrid el año pasado, cerca de la céntrica Puerta de Alcalá. Asesora, entre otras cosas, en extranjería, derecho penal y reclamaciones patrimoniales.



Abelardo de La Espriella, fundador de De la Espriella Lawyers.

### De la Espriella Lawyers

El despacho colombiano De la Espriella Lawyers, que también cuenta con oficina en Estados Unidos (Miami), ultima su desembarco en Madrid. Sus próximos objetivos son Italia y México.