

Mercantil lidera la 'caza' de fichajes

Societario, arbitraje internacional e inmobiliario son las prácticas que más contrataciones de calado han tenido en 2016. Los bufetes han decidido así reforzar sus posiciones y prepararse para un 2017 que se presenta cargado de trabajo legal.

Laura Saiz. Madrid

El año 2016 empezó con buenas previsiones para la gran parte de los despachos de abogados y parece que éstas se han cumplido, al menos en lo que se refiere a la contratación de grandes nombres.

Después de varios ejercicios un tanto tímidos –e, incluso, algunos de ellos con contracción en las plantillas–, la mejoría de la economía española también se ha dejado notar en los bufetes. Sancho Peña, director de Page Executive Legal, ya pronosticaba que 2016 iba a ser “un año muy bueno, mejor incluso que 2015”, situación que se ha refrendado con una mayor demanda de abogados, sobre todo en los despachos frente a las asesorías jurídica internas, y en puestos tanto de socio como de *of counsel*.

Para Alejandro Kress, director asociado de Shilton Sharpe Quarry, se consolida la búsqueda de socios y equipos (con una misma cultura corporativa) que quieran incorporarse a proyectos no sólo de crecimiento de bufetes nacionales e internacionales, sino también en la apertura de nuevas firmas.

El departamento de mercantil ha sido, un año más, el que más fichajes de renombre ha acumulado gracias, sobre todo, a la reactivación de las operaciones dentro y fuera de nuestras fronteras. Precisamente, la salida decidida de las empresas españolas al exterior en los últimos años ha provocado también que los bufetes hayan tenido que reforzar sus departamentos de arbitraje internacional.

El año 2016 también ha sido bastante fuerte para inmobiliario, una práctica que, en muchos casos, había quedado muy reducida tras el estallido de la burbuja inmobiliaria.



FERNANDO TORRENTE

Socio de mercantil y mercado de capitales en Allen & Overy.



GUILLERMO RODRIGO

Socio responsable de inmobiliario en Baker McKenzie en Madrid.



RICARDO BALANSÓ

Director de procesal de BDO Abogados en Barcelona.



JORGE SÁNCHEZ

Socio de procesal en CMS Albiñana & Suárez de Lezo en Barcelona.



Sebastián Albella.

El camino contrario

Uno de los fichajes más sonados de 2016 se produjo en el camino inverso al habitual: de un despacho de abogados a la Administración Pública. Sebastián Albella dejó su cargo como socio sénior en Linklaters para ser el presidente de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). No es la primera experiencia del letrado en la CNMV, ya que fue su primer secretario del consejo y responsable de los servicios jurídicos desde 1988 a 1991.



SANTIAGO FERRER

Socio de fusiones y adquisiciones de Cuatrecasas en México.



FRANCISCO RAMÍREZ

Socio de regulatorio y 'compliance' en Deloitte Legal.



JOSÉ MARÍA OLIVA

Socio del departamento de inmobiliario en DLA Piper.



CRISTINA LLOP

Socia de la práctica de litigación y arbitraje de Ecija.



JUAN JIMÉNEZ-LAIGLESIA

Socio responsable del área de competencia en EY Abogados.



JOE TIRADO

Socio y codirector de arbitraje internacional en Garrigues.



GUILLERMO GUERRA

Socio del área de mercantil en Gómez-Acebo & Pombo.



ALFONSO PONCE DE LEÓN

Socio de fusiones y adquisiciones en Grant Thornton España.



JOSÉ BONILLA

Socio responsable de derecho penal de Jones Day en España.



JOAQUÍN MUÑOZ

Responsable de nuevas tecnologías y propiedad intelectual en Ontier.



PABLO ULECÍA

Socio del departamento de fiscal en Pérez-Llorca en Madrid.



DAVID MELLADO

Director de derecho administrativo e infraestructuras en PwC Tax & Legal.



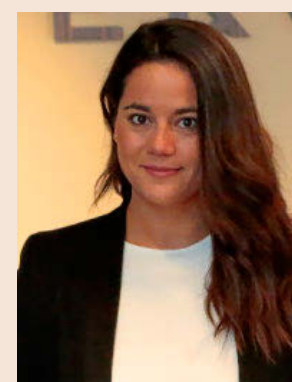
CARME CHACÓN

'Of counsel' de derecho público en Ramón y Cajal Abogados.



GABRIEL BOTTINI

Socio de arbitraje internacional en Uría Menéndez en Madrid.



IRENE ARÉVALO

'Of counsel' de reestructuraciones e insolvencia de White & Case.