



PEDRO PÉREZ-LLORCA
SOCIO DIRECTOR DE
PÉREZ-LLORCA

Crecimiento en medios técnicos y nuevas áreas legales

“Esperamos ser, cada vez más, la elección natural de los clientes que, ante una operación compleja o importante, ante un litigio difícil, o ante un reto regulatorio, buscan un asesoramiento excelente y comprometido. También la elección natural de los mejores profesionales para poder desarrollarse personalmente, formar equipos y trabajar en un entorno cooperativo. Para conseguirlo, aprovecharemos las oportunidades de crecimiento que se nos presenten, invirtiendo tanto en medios técnicos como en nuevas áreas legales. Desearíamos un entorno institucional normal, responsable, que permita a las empresas financiarse, invertir y crear empleo, y ayude a los ciudadanos a perseguir sus fines vitales sin divisiones, enfrentamientos y mentiras”.



IGNACIO RUIZ-CÁMARA
SOCIO CODIRECTOR DE
ALLEN & OVERY

Ser capaces de dar respuestas ágiles e innovadoras

“En 2020 esperamos que el despacho mantenga los niveles de actividad de los últimos meses. Muchas de las recientes incertidumbres se han ido despejando, lo que, unido a la elevada liquidez de los mercados, favorece la actividad transaccional, destacando especialmente las operaciones de mercado de valores y las relacionadas con la compraventa de carteras por fondos. Sin duda, algunos de los sectores que se mantendrán en auge durante el próximo año serán el inmobiliario, el de infraestructuras y sector energético. Probablemente el mayor reto que debemos gestionar en la actualidad es la adaptación a un mercado en constante cambio, que exige reacciones ágiles e innovadoras a las nuevas realidades a que se enfrentan nuestros clientes”.



LUCAS OSORIO
SOCIO DIRECTOR DE
HOGAN LOVELLS

Optimismo: los inversores siguen interesados en España

“El entorno de inestabilidad política y de desaceleración económica en España, unido a factores externos como el Brexit, las relaciones comerciales internacionales o el agotamiento económico de las economías europeas, genera incertidumbres. Afrontamos 2020 con optimismo, pues España sigue creciendo por encima de la media europea y sigue existiendo interés de los inversores en identificar oportunidades de negocio. Las tendencias de mercado pueden variar rápidamente, pero creemos que el mercado aguantará razonablemente, al menos, hasta la celebración de las elecciones en EE UU. En Hogan Lovells contamos con una estrategia de negocio enfocada en nuestra consolidación, poniendo especial énfasis en nuestro *expertise* sectorial”.



MANUEL GONZÁLEZ-HABA
SOCIO DIRECTOR DE
EJASO ETL GLOBAL

Ayudar en la toma de decisiones estratégicas

“Durante 2020 queremos consolidarnos como despacho de referencia para las medianas y pequeñas empresas, y apostar fuerte por la internacionalización de nuestros servicios, tanto en América Latina como en Europa, apoyados por nuestro socio alemán ETL Global. En un entorno económico y político globalizado, cambiante y cada vez más complejo, el derecho preventivo irá cobrando cada vez más relevancia y nuestro papel como abogados será el de aportar valor de forma global y ayudar a tomar decisiones estratégicas a nuestros clientes. En cuanto a los principales retos del sector: la retención y el desarrollo del talento, la transformación tecnológica y la sostenibilidad serán factores clave en la diferenciación entre firmas”.



ALEJANDRO TOURIÑO
SOCIO DIRECTOR DE
ECIJA

Crece hasta entrar en el top 5 de firmas españolas

“Ecija aspira a continuar creciendo y a consolidar dicho crecimiento. Buscamos reafirmarnos como firma española con más presencia en Latinoamérica y una de las cinco más relevantes de España. Queremos liderar el cambio y para ello hemos de acompañar a nuestros clientes en su expansión internacional. Durante 2020 prevemos abrir nuevos territorios y oficinas en España y Latinoamérica. Asimismo, tenemos vocación de ampliar nuestro *portfolio* de servicios hacia la consultoría y la tecnología. En lo económico, parece que la situación política se irá estabilizando, lo que supondrá la entrada de nuevos inversores y el aumento de operaciones corporativas, especialmente en ámbitos tecnológicos y medios”.



IGNACIO GÓMEZ-SANCHA
SOCIO DIRECTOR DE
LATHAM & WATKINS

Intensa actividad en ‘private equity’ y reestructuraciones

“Pese a las difíciles circunstancias que hemos atravesado en 2019 por el fallecimiento de Juan Picón, nuestro desempeño como despacho ha sido muy bueno y allana el terreno para que 2020 sea el año de la consolidación definitiva de nuestro renovado proyecto en España. Por áreas de práctica, esperamos una elevada actividad de *private equity*, porque a las gestoras les queda mucho *dry powder* por invertir, y también un repunte de las reestructuraciones de deuda y bonos en sectores afectados por la disrupción tecnológica. Respecto al contexto geopolítico, somos optimistas a pesar de la mayor incertidumbre debido a las elecciones en EE UU y a la aparente desaceleración que experimentan las economías más desarrolladas”.



MIGUEL RIAÑO
SOCIO DIRECTOR DE
HERBERT SMITH FREEHILLS

En la agenda: la igualdad, el clima y la digitalización

“El gran reto de este año para los despachos de abogados será identificar oportunidades de negocio en un entorno político y económico que no solo permanece incierto en España, sino también a nivel europeo, supeditado, entre otras cuestiones, al nuevo marco comercial que se alcance tras la consumación del Brexit. La emergencia climática, las políticas de igualdad para lograr la equiparación de la mujer en todos los ámbitos laborales y directivos o la transformación digital (con especial relevancia del *big data* y la ciberseguridad) marcarán la agenda 2020. La atracción y retención del talento y la potenciación de nuevas áreas de práctica son algunos de los objetivos de nuestra firma para el nuevo año”.



PILAR MENOR
SOCIA DIRECTORA DE
DLA PIPER

A pesar de la ralentización, hay liquidez en el mercado

“Debido al entorno de incertidumbre política en España, las perspectivas económicas para 2020 no son muy optimistas y se prevé una ralentización de la economía. En Europa, el gran desafío será afrontar las consecuencias del Brexit, una situación que ha estado en el horizonte empresarial los últimos años pero que, si nada cambia, se concretará en 2020. A pesar del entorno, en la actualidad hay liquidez en el mercado, por lo que seguiremos muy activos en M&A, inmobiliario, financiaciones y laboral. DLA Piper mantendrá su consolidación como una firma global líder de la abogacía; en Iberia apostaremos por el crecimiento sostenido, la aportación de valor a nuestros clientes mediante nuestra estrategia sectorial, la innovación y la diversidad”.